



Varicent es la solución en la que confían las organizaciones para realizar un seguimiento, gestionar e informar sobre el rendimiento de las ventas.



PRINCIPALES RETOS

Prácticas de la gestión de incentivos y porque no funcionan

- Soluciones temporales que limitan y restringen
- Conformarse con un diseño de planes simple, con tal de no generar una carga extra a la administración
- Más actividades para el equipo actual
- Pasar más tiempo arreglando problemas que encontrando soluciones
- El costo y la escalabilidad se tornan inmanejables
- Limitantes en la flexibilidad de la estrategia
- Desgaste y rotación de personal
- Las conclusiones rápidas y las decisiones instintivas perpetúan las malas prácticas



Automatiza el proceso de compensaciones para asegurar que la fuerza de ventas reciba su compensación en tiempo y con presición.

➤ Lead to Revenue

Facilita el análisis, la gestion y la optimización del pipeline mejorando la presición y la confianza en el pronóstico de ventas.



¿CÓMO LOS RESOLVEMOS?

Varicent es el único proveedor que ofrece la flexibilidad, la escalabilidad y la usabilidad necesaria para refinar continuamente la estrategia de ventas y aumentar los ingresos.

> Territory and Quota Planning

Crea planes de cuotas y territorios más inteligentes y eficaces para que puedan adaptarse a la dinamica cambiante del mercado e impulsar el crecimiento

> SYMON.AI

Ayuda a detectar tendencias, encontrar patrones significativos e identificar valores atípicos en sus datos para tomar desiciones basadas en evidencia

Incentive Compensation Management es la única solución que gestiona de forma flexible los complejos procesos de compensación, ofreciendo:



Velocidad

Diseñado especificamente ara la rapidez y asición de álculos



Flexibilidad

Capacidad para manejar los datos del cliente, la configuración del modelo o esquema de compensación y los reportes del usuario final



Perspectiva

Los datos de transacciones dentro de ICM proporcionan información valiosa sobre el territorio y las operaciones



Escalabilidad

ICM es lo suficientemente flexible y ágil para adaptarse a medida que crece su organización



Propiedad del negocio

No se requiere soporte dedicado del equipo de TI

www.tec360cloud.com

Copyright © TEC360 CLOUD, All rights reserved.



